

КРАТКИЕ СООБЩЕНИЯ

УДК 621. 311

ПРЕИМУЩЕСТВА ЭНЕРГОСЕРВИСНОГО ДОГОВОРА

И.А. Мутугуллина

Бугульминский филиал Казанского национального исследовательского
технологического университета, г. Бугульма, Россия
vedgaeva@mail.ru

Резюме: Рассмотрены определение энергосервисного договора, порядок работы энергосервисной компании. Приведены достоинства энергосервисного договора. Рассмотрены проблемы, возникающие при применении энергосервисных контрактов на предприятиях России. Сделан вывод о целесообразности применения таких договоров.

Ключевые слова: энергосервисный договор, энергосбережение, энергосервисная компания (ЭСКО), заказчик, энергосберегающие технологии.

ADVANTAGES OF ENERGY PERFORMANCE CONTRACTS

I.A Mutygullina

Bugulma branch of Kazan national research technological University, Bugulma,
Russia

Abstract: Basic principles of work of energyservice company are considered. Advantages over of energyservice agreement are brought. Basic problems arising up at application of energyservice contracts on the industrial enterprises of Russia are enumerated.

Keywords: Energyservice agreement, energyservice company (ESCO), consumer, energoeffektivnost'

Энергосервисный контракт (ЭСК) – договор, предполагающий выполнение специализированной энергосервисной компанией (ЭСКО) полного комплекса работ по внедрению энергосберегающих технологий на предприятии заказчика. Оплата, как правило, производится заказчиком после выполнения проекта за счет средств, сэкономленных от внедрения энергосберегающих технологий. Обычно энергосервисные контракты заключаются на срок от 6 месяцев до 5–7 лет (максимальный срок ограничен возможностями российских банков кредитовать ЭСКО на длительные сроки).

Комплекс мероприятий включает в себя инвестиционный энергоаудит, предусматривающий: определение базовых линий энергопотребления, механизмов финансирования и внедрения, а также мониторинга и подтверждения результатов; финансирование, не требующее собственных средств предприятий, и, наконец, реализацию мероприятий силами энергосервисной компании. Энергосервисная компания самостоятельно привлекает необходимые инвестиции.

Энергосервисная компания, в свою очередь, напрямую заинтересована в качественном выполнении комплекса работ, так как окупаемость проекта и полученная прибыль напрямую зависят от размера сэкономленных заказчиком средств.

Основная цель работы по такому контракту – экономия энергоресурсов. Те средства, которые удаётся сэкономить от внедрения энергосберегающих технологий, выплачиваются как часть стоимости контракта. Ежемесячные затраты считаются из разницы между ресурсами, использованными за период до заключения контракта, и ресурсами, расходуемыми после его заключения. Для расчёта берётся стоимость за единицу энергетического ресурса, которая была до момента подписания контракта.

В Федеральном законе № 261-ФЗ «Об энергосбережении...» впервые в российской практике введено понятие «энергосервисный контракт» – контракт, предметом которого является осуществление исполнителем действий, направленных на энергосбережение и повышение энергетической эффективности использования энергетических ресурсов заказчиком. Реализация энергосервисных контрактов – это действенный инструмент энергосбережения. На сегодняшний день у организаций еще не сложилось понимание термина «энергосервисный контракт», что вызывает множество вопросов, в частности, как будут осуществляться платежи в рамках энергосервисного контракта. Суть контракта в том, что оплата будет производиться за счет экономии, которая будет достигаться за счет выполнения энергосберегающих мероприятий. ФЗ № 261 предусматривает 2 вида платежей: в первом случае заказчик может 100 % сэкономленных средств отдать энергосервисной компании, которая выполняла контракт, или же заказчик может использовать часть этих денег на собственные нужды.

В настоящее время промышленность, в целом, медленно реализует свой потенциал повышения энергоэффективности и, как правило, пока без привлечения специализированных энергосервисных компаний и без использования энергосервисных договоров. Основными причинами этого факта являются: недоверие к энергосервисному договору ввиду недопонимания механизмов работы; отсутствие финансовых и страховых продуктов, разработанных специально под сам энергосервисный контракт; риски выбора некомпетентной энергосервисной компании.

Энергосервис является инновационной технологией финансирования энергосберегающих проектов, дающей Заказчикам следующие преимущества:

- обеспечение гарантии достижения эффекта энергоресурсосбережения, прописанного в энергосервисном договоре, в виде: снижения затрат на генерацию или поставку ресурсов (тепла, электроэнергии, газа, воды и проч.); снижения объемов потребления ресурсов; модернизации производственных процессов и оборудования; снижения затрат на ремонт оборудования и проч.;

- доступ к внешним инвестиционным источникам. Реализация энергосберегающих мероприятий осуществляется за счет ресурсов Энергосервисной компании (собственных или привлеченных), тем самым отпадает необходимость у Заказчика в высвобождении собственных инвестиционных ресурсов и/или привлечении кредитов;

- отсутствие финансовых рисков для Заказчика. Энергосервисная компания гарантирует финансовые сбережения и берет на себя все риски по проекту;

- экономическая составляющая. Существует заинтересованность самой Энергосервисной компании в максимальном увеличении сбережений посредством долгосрочного договора, в условиях ограниченных инвестиций для обеспечения максимально быстрой окупаемости проекта;

- обучение обслуживающего персонала. Технический персонал Заказчика активно вовлекается на всех стадиях реализации энергосберегающего проекта наравне с персоналом энергосервисной компании и обучается в процессе.

Основными критериями отбора Энергосервисной компании являются: обладание Энергосервисной компанией гражданской правоспособностью для заключения

энергосервисного договора; наличие у Энергосервисной компании Свидетельства о регистрации в СРО в области энергетических обследований; платежеспособность Энергосервисной компании, отсутствие у нее задолженности по налоговым сборам, отсутствие участия в судебных процессах; специализированная структура Энергосервисной компании (наличие специализированных инжиниринговых подразделений, строительного монтажного подразделения, документов, подтверждающих возможность обеспечения инжиниринговых и строительно-монтажных, эксплуатационных работ в определенной энергосервисным договором области); наличие у Энергосервисной компании опыта проведения всех стадий работ по повышению энергоэффективности металлургического предприятия: энергетических обследований (включая инвестиционный энергоаудит), подготовку инвестиционных проектов, разработку технико-экономических и технических разделов проектной документации, опыт согласования, монтажа, запуска энергоэффективного оборудования, опыт эксплуатации объектов, включающих энергоэффективное оборудование); наличие указанных работ в перечне основных видов деятельности Энергосервисной компании (в том числе прописанных в Уставе); наличие корпоративных методологических стандартов и методик у Энергосервисной Компании по определению энергоэффективности мероприятий по повышению энергоэффективности, расчету экономического эффекта энергоэффективности от применения профильного оборудования (представление перечня с кратким описанием методик); наличие у Энергосервисной Компании специализированного программного обеспечения, непосредственно используемого в процессе расчета энергоэффективности и экономического эффекта внедрения профильного оборудования; перечень оборудования Энергосервисной Компании с техническими и ценовыми характеристиками, приведение аналоговых характеристик, примеров инженерно-технических решений на аналогичных объектах.

Отличительной чертой энергосервисного контракта является то, что затраты инвестора возвращаются сэкономленными на энергетическом обеспечении средствами. Это особенно актуально для предприятий бюджетной сферы, где собственные средства крайне ограничены и нет возможности тратить их на недешевые энергоэффективные технологии. Это открывает путь к крупномасштабным инвестициям в энергосберегающие технологии. Главное, что механизм энергосервисного контракта уже работает. И на сегодняшний день Заказчик в лице предприятия-потребителя энергии, не вкладывая средств на внедрение энергосберегающих технологий и установку соответствующего оборудования, имеет в будущем шанс значительной экономии, по подсчетам экспертов, до 40 процентов. Перспектива развития рынка энергосервиса связана с положениями 261-ФЗ – обязанностью проведения энергетического обследования и получением энергетического паспорта всеми государственными и муниципальными учреждениями и организациями. Соответственно, добровольно или принудительно потребители энергоуслуг будут искать возможности заключения таких контрактов.

Таким образом, в отличие от традиционного подхода к энергосбережению (где бремя энергосберегающих мероприятий в виде проведения энергоаудита и реализации намеченных проектов ложится на энергетиков предприятий, как непрофильная и второстепенная задача с использованием собственных средств предприятий и несением рисков по реализации проектов), подход на основе энергосервисных контрактов позволяет возложить весь комплекс необходимых мероприятий и риски по достижению.

Литература

1. Федеральный закон РФ "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ" от 23 ноября 2009 года № 261-ФЗ // Российская газета.

2. Шапошникова Т.В. Преимущества и риски энергосервисных контрактов // Молодой ученый. 2016. №6. С. 969–972.
3. Мутугуллина И.А. Применение энергосервисного договора в России // Вестник Казанского технологического университета. 2013. №9. С. 90–93.
4. Идиатуллина А.М. Управление проектами в области энергосбережения в России и за рубежом // Вестник Казанского технологического университета. 2012. №6. С.195–201.
5. Ибрашева Л.Р. Энергосберегающие технологии в жилищно-коммунальном хозяйстве России // Вестник Казанского технологического университета. 2012. №7. С.224–230.
6. Семенов В.Г., Ковальчук В.В., Сергеев С.А. Механизмы энергосбережения, предлагаемые к включению в нормативные правовые акты потребления энергии // Procedia. 2014. Том 48. С. 924–937.
7. N. Diaz, K. Ninomiya, J. Noble, And D. Dornfeld. The impact on the environment. Characterization of milling and implications for potential energy savings in industry. // Procedia CIRP. 2012. Volume 1. P. 518-523.
8. P. Dindorf. Assessment of energy saving potential in compressed air systems // Procedia Engineering. 2012. Volume 39. P. 204-211.
9. Герантьева А.А., Мутугуллина И.А. Энергосервисные компании // X международная молодежная научная конференция «Тинчуринские чтения». Казань: КГЭУ, 2015. С. 120–121.
10. Закирзянова Д.М. Применение энергосервисного договора // Международная научно-практическая конференция, посвященная 50-летию Нижнекамского химико-технологического института «Проблемы и перспективы развития химии, нефтехимии и нефтепереработки». Нижнекамск: НХТИ, 2014. Т.2. С. 22–24.

Авторы публикации

Мутугуллина Ирина Александровна – канд. техн. наук, заведующая кафедрой Бугульминского филиала Казанского национального исследовательского технологического университета.

References

1. Federal law "On energy saving and on increasing energy efficiency and on amendments to certain legislative acts of the Russian Federation" dated 23 November 2009 No. 261-FZ // the Russian newspaper.
2. Shaposhnikova T. V. The Benefits and risks of energy service contracts // the Young scientist. 2016. No. 6. P. 969-972.
3. Mutygullina I. A. Application of energy performance contracts in Russia "/ / Vestnik Kazanskogo tekhnologicheskogo universiteta". 2013. No. 9. P. 90-93.
4. Idiatullina A. M. Project Management in the field of energy saving in Russia and abroad / / the "Herald of Kazan technological University". 2012. No. 6. S. 195-201.
5. Ibrasheva L. R. Energy-Saving technologies in housing and communal services of Russia "/ / Vestnik Kazanskogo tekhnologicheskogo universiteta". 2012. No. 7. P. 224-230.
6. Semenov V. G., Kovalchuk V. V., Sergeev S. A. M. Mechanisms of energy efficiency, proposed for inclusion in the normative legal acts of consumption of energy Procedia. 2014. Volume 48. P. 924-937.
7. N. Diaz, K. Ninomiya, J. Noble, And D. Dornfeld. The impact on the environment. Characterization of milling and implications for potential energy savings in industry. // Procedia CIRP. 2012. Volume 1. R. 518-523.
8. P. Dindorf. Assessment of energy saving potential in compressed air systems // Procedia Engineering. 2012. Volume 39. P. 204-211.
9. Garantina A. A., Mutygullina I. A. Energy service companies // X international youth scientific conference "Tinchurin readings". Kazan: Kazan state power engineering University. 2015 . S. 120-121.
10. Zakirzyanova D. M. Application of energy performance contracts // international scientific-practical conference dedicated to the 50th anniversary of Nizhnekamsk chemical-technological Institute

Проблемы энергетики, 2017, том 19, № 1-2

"Problems and prospects of development of chemicals, petrochemicals and refining". Nizhnekamsk: NHTI. 2014. Vol. 2. P. 22-24.

Authors of the publication

Irina A. Mutygullina - cand. of Eng. Sciences, head of the Bugulma branch of the Kazan national research technological University.

Поступила в редакцию

09 ноября 2016 г.